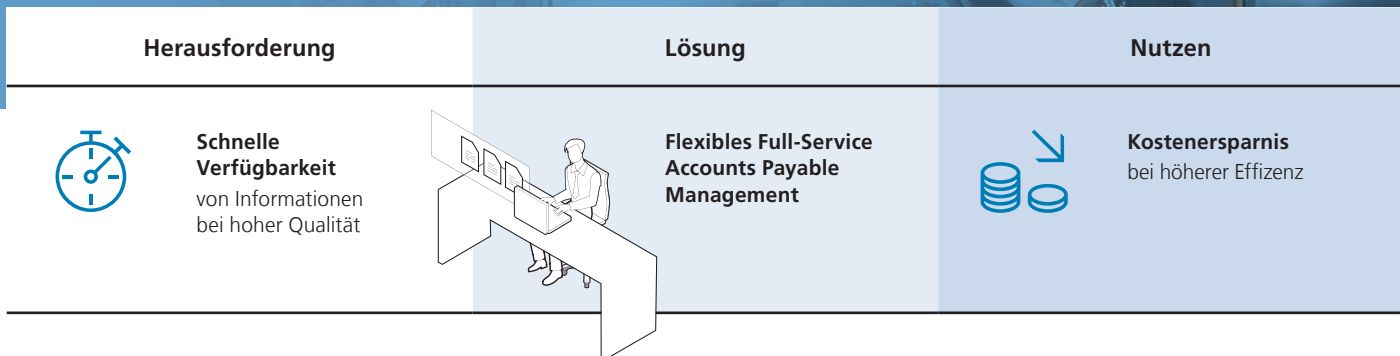


# ACCOUNTS PAYABLE MANAGEMENT FÜR EINEN LEASING-DIENSTLEISTER

Deutliche Kostenersparnis bei steigender Effizienz



Mit dem Accounts Payable Management durch Swiss Post Solutions (SPS) soll die Verarbeitung und Prüfung von eingehenden Rechnungen für einen der drei führenden deutschen Business Mobility- und Leasing-Dienstleister schnell und ortsunabhängig durchgeführt werden. Das Unternehmen profitiert dabei mit der Auslagerung an SPS durch die Einführung effizienter Prozesse, Kostenreduktion, Konzentration auf das Kerngeschäft und die Gewährleistung hoher Qualität und Flexibilität.

## Rechnungen schnell und hochwertig verarbeiten

Im Rahmen der deutschlandweiten Leasingverträge gehen monatlich eine Vielzahl von Rechnungen bei dem Leasing-Dienstleister ein. Das Unternehmen sucht dazu nach einem geeigneten Outsourcing-Dienstleister für die Verarbeitung und Prüfung dieser Dokumente. Die Schlüsselherausforderungen für den Kunden liegen dabei insbesondere in einer schnellen und qualitativ hochwertigen Verarbeitung als Grundlage für den nachfolgenden Prozessschritt der Prüfung. Im Rahmen der Prüfung werden Plausibilitätschecks der eingehenden Rechnungen im Abgleich mit den Leasingvertrags-Bestandteilen durchgeführt, um die hohen Kosten durch Fehlangaben zu minimieren. Schnelle Datenverfügbarkeit und hohe Datenqualität sind somit die primären Anforderungen des Kunden. Hinzu kommen hohe Volumensprünge in den Saisonmonaten.

So entstehen beispielsweise zum Wechsel zwischen Winter- und Sommermonaten besonders viele Werkstattrechnungen durch Reifenwechsel. Dafür müssen flexible Kapazitäten im Accounts Payable Management sichergestellt werden.

## Flexibles Full-Service Accounts Payable Management

Das Accounts Payable Management von deutschlandweiten Rechnungen und Mahnungen erfolgt durch erfahrene Mitarbeiter von SPS an den Standorten Waltershausen und Dietzenbach online auf den Systemen des Kunden. Gestartet wurde ausschließlich mit Werkstattrechnungen. Heute verarbeitet SPS für den Kunden zusätzlich einzelne Auslandsrechnungen, Tankkartenabrechnungen, Mahnungen, Schadensrechnungen und End-of-Term Rechnungen.



Mit SPS haben wir unseren Rechnungsverarbeitungsprozess hinsichtlich Kosten und vor allem Qualität schnell optimieren können. Unsere Durchlaufzeiten der Belegerfassung bis zur Buchung konnten sukzessive minimiert werden bei gleichzeitiger Erfüllung hoher Qualitätsstandards.



– Kundenstatement

Im Rahmen der Verarbeitung werden die Rechnungsbriefe von SPS entgegengenommen und für die weiteren Prozessschritte vorsortiert. Es erfolgt die Vorerfassung der Rechnungen direkt im System des Kunden. Durch entsprechende Fachmitarbeiter aus dem KFZ-Bereich werden die Rechnungspositionen anschließend mit den vereinbarten Leistungen aus den Leasingverträgen verglichen und auf Vertragskonformität überprüft.

SPS übernimmt die Fakturierung an die Mandanten, die Übernahme des Mahnwesens, die Recherche bei unklaren Rechnungspositionen, die Klärung von Fragen mit dem Kunden oder der Werkstatt per telefonischer Nachfrage bzw. das Erstellen von Reklamationschreiben und Weiterbelastungsschreiben an die Werkstätten oder an die Kunden.

Nach erfolgreicher Rechnungsverarbeitung werden Images für die Archivierung erstellt. SPS stellt diese Daten dem Langzeitarchiv des Kunden täglich zur Verfügung. Die archivierten Vorgänge werden in der Regel drei Monate physisch bei SPS archiviert. Im Anschluss erfolgt die datenschutzgerechte Vernichtung.

### Weniger Kosten bei höherer Effizienz

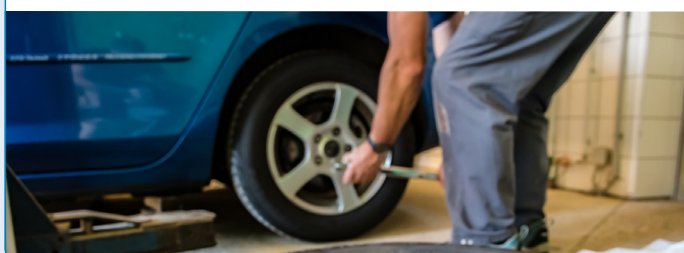
Das Unternehmen profitiert in der Zusammenarbeit mit SPS vor allem von der schnellen Verfügbarkeit von Informationen aus Rechnungen und Mahnungen sowie einer effizienteren Abwicklung der Rechnungsprüfung. Speziell ausgebildete Mitarbeiter, eine moderne Infrastruktur an Maschinen und Systemen sowie die Erfüllung der Zertifizierungsstandards nach ISO 9001 und 27001 gewährleisten dabei die Einhaltung hoher Qualitäts- und Sicherheitsstandards.

Durch die Auslagerung dieser administrativen Prozessschritte an SPS kann der Kunde wesentliche Kernkompetenzen im Rechnungseingangsprozess auf strategische Themen fokussieren. Zusätzlich können Unterschiede in den Vorgangsvolumen durch beispielsweise saisonale Schwankungen flexibel durch SPS abgefangen werden. In Spitzenzeiten werden Aufträge auf mehrere Verarbeitungszentren verteilt. Mit dem vereinbarten Stückpreismodell profitiert das Unternehmen von Kostenflexibilisierung.

Vorige Fixkosten für Mitarbeiter für die zeitintensive manuelle Bearbeitung entfallen. Das Unternehmen erreicht somit Kostenoptimierung bei gleichzeitiger Effizienzsteigerung.

### Über den Kunden

Das Unternehmen ist einer der drei führenden deutschen Business Mobility- und Leasing-Dienstleister für Fahrzeuge aller Marken. Es entwickelt herstellerunabhängige Lösungen für Unternehmensflotten und das Mobilitätsmanagement. Das Unternehmen betreut heute mehr als 150.000 Fahrzeuge in Deutschland.



### Mehr zum Thema



WEBSITE

**Swiss Post Solutions**  
Automatisierung der  
Kreditorenbuchhaltung

